

在職者のためのスキルアップセミナー

会場 ポリテクセンター沖縄
北谷町字吉原728-6 (101番教室)

受講料 3,300円 (税込)
(各コース1名あたり)

時間 9:30~16:30
(昼休憩12:30~13:30)

定員 各20名 (最少催行人数6名)

申込方法 裏面の受講申込書に必要事項をご記入の上、
当センター宛てFAXでお送りください。

申込締切 10月23日 (月) 
※ 申込締切後も、受け付けられる場合がございます。
お気軽にお問い合わせください。



- ◆ 訓練終了後、2~3ヶ月後に事業主又は直属の上司の方へ簡単なアンケートのご協力をお願い致します。
- ◆ お勤めされている会社を通してお申し込みください。 ※ 個人での申し込みはできません。

コース1

業務のムダを発見し、業務改善への活用や業務のシステム化への活用について理解したい方へ! 対象者: 中堅~管理者層の方

2023年 11/8 水曜日
WED

ムダを発見するための業務プロセスの見える化と業務改善

- 業務フローの役割とは
- 業務とデータの見える化技法
- 業務フローとマニュアルの連動

講師: 梅原 喜文 氏 <株式会社インソース>

都市銀行勤務を経て、社会福祉法人事務長、コンサルティング会社のプロジェクトマネージャーとして実績をあげる。背景まで理解した上での手堅い講義と、受講者と一緒に、忍耐強く課題解決を追求するスタイルで、着実な研修効果を提供する。

コース2

中堅社員に求められる役割や上司の補佐や後輩の育成方法を習得したい方へ! 対象者: 中堅者層の方

2023年 11/9 木曜日
THU

現場社員のための組織行動力向上

- 中堅社員の役割とは
- 仕事に求められるオーナーシップ
- チーム内での役割

講師: 中谷 涼 氏 <株式会社インソース>

首都圏の新規顧客開拓を中心とした営業活動や、支社長代理として支社立ち上げに伴う各種手配や新規顧客開拓に尽力。長い営業経験を踏まえた聞き取りやすい講義と受講者への丁寧なフィードバックにより、高い評価を得ている。

コース3

現場の第一線で活躍が期待される社員がもつべき交渉スキルを習得したい方へ! 対象者: 初任~中堅者層の方

2023年 11/10 金曜日
FRI

ビジネス現場における交渉力

- 交渉時の代表的なテクニック
- 交渉に関する基本概念
- 交渉の実施プロセス

外部講師: 永川 克彦 氏 <株式会社日本能率協会コンサルティング>

コンサルタントとして、社内における若手コンサルタント育成の企画・運営・講師を経験した後、メーカー及びサービス産業において、プレゼンテーション研修やリーダー研修など、多数の教育・研修の講師として従事し、高い評価を得ている。



