

全4回 県内事例 WEB集客 FB広告 初回特典 製造業

コロナ禍でV字回復させた 経営戦略と WEBマーケティング

全4回
実践編



株式会社トマス技術研究所
代表取締役 福富 健仁
Profile
・日本経営士会 経営士
・琉球大学、高専 外部講師
・経営者歴20年



有限会社オービック
代表取締役 稲嶺 盛裕
Profile
・地元で起業して20年
・県内企業のHP制作、
WEB集客を得意とする

会場	沖縄産業支援センター3階 302+303 那覇市小祿1831-1		
参加費	会員：3,000円/回×4回=12,000円/名 非会員：5,000円/回×4回=20,000円/名 ※申込時入会OK (団体割)会員：全4回 36,000円 ⇒30,000円/社 ※3名まで (団体割)非会員：全4回 60,000円 ⇒54,000円/社 ※3名まで	定員	35名程度
申込	WEBからお申込みください https://okinawa-ric.jp/news/seminar/4vweb.html		
対象	WEBマーケティングの実践を学びたい 県内中小零細企業の経営者、営業担当、IT担当		

2022年
12/22
(木) 14:00~17:00

2023年
1/24
(火) 13:30~16:30

2/14
(火) 13:30~16:30

3/13
(月) 13:30~16:30

集客 FB
Webマーケティングの全体像を把握し、FaceBook広告を活用した集客方法を学びます。広告の模擬体験を実施予定。実践者(福富社長)から「成功の秘訣」を学びます。

接客 LP
自社HPを、あなたに代わって24時間働く凄腕営業マンにする秘訣を学びます。事例で徹底解説。HPで営業実績を出すためにやるべきことがわかります。

育客 MA
商談の休眠化・失注を防ぎ、自動で営業アプローチができるツールについて学びます。Webと営業の相性抜群。実践者から使い方のコツを学びます。

顧客化 SEA
今さら聞けない経営者のためのデジタルシフト化! 営業管理ツールについて学びます。あなたの業務を劇的に効率化。実践者の事例を通して、経営戦略とDX化のポイントが学べます。

■セミナー概要■

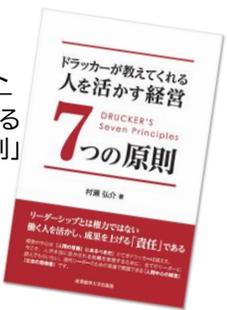
各回2部構成とし、前半では、トマス技術研究所福富社長に、これまで実践で得たWEB広告の集客から売上までのノウハウを“経営の視点”から事例を交えて講義いただきます。
後半は実践編として、オービック稲嶺社長に集客から売上までの仕組み、営業ツールの具体的手法について講義いただきます。

申込はコチラ



初回特典

参加者全員プレゼント
「ドラッカーが教えてくれる人を活かす経営7つの原則」(村瀬弘介(著))
※R3年度参加された方への配布はございません。



※当日、発熱や体調不良の方は参加をお控えください。
※コロナの影響等により、延期・中止になる場合がございますので、ご了承ください。
経営支援課 担当：福田、玉那覇、新崎 TEL：098-859-6237 Mail：seminar@okinawa-ric.or.jp